



Cómo desarrollar tu testimonio

MARY KAY®





1. ¿Qué es un testimonio personal?

Es un **breve** relato en el cual contás de manera **entusiasta y sincera**, porqué **comenzaste** tu Negocio Independiente y cómo Mary Kay **cambió tu vida**.





2. ¿Cuál es el objetivo?

- Transmitir confianza y seguridad;
- Transmitir energía positiva y entusiasmo;
- Verte como una verdadera profesional;
- Transmitir satisfacción y pasión por lo que hacés;
- Contagiar tu alegría;
- Ayudar a muchas mujeres a sentirse identificadas con tu historia y despertar en ellas el deseo de conocer más acerca de lo que hacés.





3. ¿Qué incluir y cómo armar un testimonio?

A tener en cuenta:

- Prepará por escrito lo que vas a decir;
- Practicalo;
- Sé breve, directa, natural y espontánea;
- Compartilo con sinceridad;
- Demostrá mucho entusiasmo y actitud positiva.



¿Qué incluir?

Elementos esenciales:

- *¿A qué te dedicabas antes?*
- *¿Por qué comenzaste como Consultora de Belleza?*
- *¿Cómo Mary Kay cambió tu vida?*
- *¿Qué es lo que más te gusta de tu Negocio Mary Kay?*

Y además, si lo deseás podés agregar:

- *¿Cuáles fueron tus principales logros?*
- *¿A dónde querés llegar y cuál es tu Meta Personal?*



Cómo desarrollar tu testimonio

¿A qué te dedicabas antes?



¿Estabas estudiando?

¿Eras ama de casa?

*¿Trabajabas en relación
de dependencia?*

**Tomá una hoja en
blanco y comenzá
a escribir.**



¿Por qué comenzaste como Consultora de Belleza Independiente Mary Kay?

- Quizás soñabas con iniciar tu propio Negocio...
- Querías poder dedicar más tiempo a tu familia y a la crianza de tus hijos...
- Te gustó la idea de tener un “Trofeo sobre Ruedas”...





¿Cómo Mary Kay cambió tu vida?

- Nuevas amistades
- Comprar una casa nueva/renovar la tuya
- Realizar el viaje que soñabas
- Pagar la escuela de tus hijos





¿Qué es lo que más te gusta de tu Negocio Independiente Mary Kay?

- Tener tu propio Negocio
- Obtener increíbles ganancias
- Flexibilidad horaria
- Recibir grandes reconocimientos
- Disfrutar al compartir la Oportunidad Mary Kay





Ejemplo de un testimonio

Antes de comenzar mi Negocio Independiente Mary Kay, yo trabajaba en un banco. Trabajaba todos los días, y hasta los fines de semana, y tenía que cumplir horarios muy estrictos, teniendo poco tiempo para dedicarle a mi familia. ¡Imagínense tener que pedir permiso para ir a una reunión de la escuela de mis hijos, y esto siempre era muy complicado!

Hasta que en el año 2008, mi hermana me invitó a una Fiesta de Belleza que se realizó en su casa para probar los productos Mary Kay, y me gustaron tanto que la Consultora de Belleza Independiente notó mi interés, y me ofreció la oportunidad de ser yo también Consultora.

Realmente me atrajo muchísimo la posibilidad de tener ingresos ilimitados y manejar mis propios horarios, siendo la dueña de mi propio Negocio Independiente.

Hoy les puedo decir que mis ingresos crecieron muchísimo y que puedo dedicarle el tiempo que siempre quise a mi familia, basando mi actividad en una cultura en donde las personas son lo importante, ya que además tengo la posibilidad de ayudar a muchas mujeres, como ustedes, a verse y sentirse más lindas .

Y déjenme decirles que ¡me encanta todo lo que pude y puedo lograr mi Negocio Mary Kay!



Ejemplo de un testimonio

¿A qué te dedicabas antes?

Antes de comenzar mi Negocio Independiente Mary Kay, yo trabajaba en un banco. Trabajaba todos los días, y hasta los fines de semana, y tenía que cumplir horarios muy estrictos...

¿Por qué te convertiste en una Consultora de Belleza?

Realmente me atrajo muchísimo la posibilidad de tener ingresos ilimitados y manejar mis propios horarios, siendo la dueña de mi propio Negocio Independiente...

¿Cómo Mary Kay ha cambiado tu vida?

Hoy les puedo decir que mis ingresos crecieron muchísimo y que puedo dedicarle el tiempo que siempre quise a mi familia, basando mi actividad en una cultura en donde las personas son lo importante...

¿Qué es lo que más te gusta de tu Negocio Mary Kay?

...además tengo la posibilidad de ayudar a muchas mujeres, como ustedes, a verse y sentirse más lindas... Y déjenme decirles que ¡me encanta todo lo que pude y puedo lograr mi Negocio Mary Kay!



4. ¿Cuándo compartir el testimonio?

- Durante las **Entrevistas de Iniciación**



- En todas tus **Fiestas Mary Kay**





• ¿Cuándo compartir el testimonio teniendo en cuenta a la estructura general de las Fiestas Mary Kay?

- 1. Bienvenida informal** a medida que llegan las Invitadas
 - Saludar y conocer a cada Invitada
 - Completar el Perfil de Belleza
- 2. Presentación de las Invitadas y reconocimiento a la Anfitriona**
- 3. Breve presentación de la Compañía y su filosofía**
- 4. Testimonio**
- 5. Prueba de los Productos**
- 6. Cierres**



Duración de tu testimonio



¡Breve y concreto!





Cómo desarrollar tu testimonio



“Detrás de cada historia de éxito en Mary Kay, encontrarás la sencilla explicación de una gran fe. Creo que cada persona es capaz de alcanzar la grandeza, Dios ha sembrado las semillas y de nosotros depende el hacerlas florecer con paciencia orientación y fe. De nosotros depende descubrir los muchos talentos que poseemos y lograr que den frutos”.

-Mary Kay Ash-